



absolute.
CERAMICS

DAS ERFOLGSSYSTEM FÜR DEN ZAHNARZT

Die Marke absolute Ceramics bietet Zahnärzten ein durchdachtes und erprobtes System rund um die Versorgung von Patienten mit keramischen Restaurationen.

Unser Angebot umfasst nach hohem technologischen Standard hergestellte CAD/CAM-Restaurationen, die durch Produkte und Serviceleistungen rund um den Einsatz von Keramik komplettiert werden.

Mit unserem eigenen Scansystem absolute Ceramics matchpoint können unsere Kunden sofort in das Praxislaborgeschäft einsteigen. absolute Ceramics führt die zahnärztliche Praxis zum wirtschaftlichen Erfolg.

Für das weitere Unternehmenswachstum suchen wir eine kommunikationsfreudige und selbständig arbeitende Persönlichkeit als

Regionalleiter Dental für den Bereich Zahnarztpraxen (m/w)

Verkaufsgebiete Schleswig Holstein - Niedersachsen

Vertriebsleitung Norddeutschland

Sie sind einsatzfreudig, verlässlich und verfügen über eine verbindliche, klare und kompetente Art im Umgang mit Kunden und Kollegen.

Ihre Aufgaben

Als Regionalleiter agieren Sie als kompetenter Ansprechpartner für den Zahnarzt in medizinischen, technischen und wirtschaftlichen Fragen und unterstützen ihn aktiv bei der Optimierung seines Praxiserfolgs,

Sie haben eine fachliche Führungsverantwortung für gegenwärtig drei Außendienstmitarbeiter im Team Norddeutschland,

Sie entwickeln dieses Team in punkto Umsatzerwartung und Kundenansprache weiter,

Sie sind es gewohnt vorgegebene Verkaufsstrategien im Team umzusetzen,

Nach einer intensiven Einarbeitungsphase verantworten Sie den Ausbau unserer Marktposition in Ihrem Verkaufsgebiet,

Sie organisieren und betreuen Workshops im Praxisumfeld, dabei unterstützt Sie unser unternehmenseigenes Schulungszentrum,

Sie führen Produktpräsentationen in der Zahnarztpraxis durch und begeistern dabei Zahnärzte und Helferinnen,

Sie profitieren von einem professionellen Kundenservicecenter, welches Sie mit Kundenterminen versorgt.



absolute.
CERAMICS

DAS ERFOLGSSYSTEM FÜR DEN ZAHNARZT

Ihr Profil

Eine erfolgreich abgeschlossene zahntechnische- oder kaufmännische Berufsausbildung (ggf. ergänzt um ein betriebswirtschaftliches FH-Studium),

Konkrete Vertriebserfahrung mit nachweisbaren Erfolgen im Verkauf von beratungsintensiven Medizinprodukten vorzugsweise in der Dentalbranche,

Erste Führungserfahrungen,

Die Fähigkeit zahnmedizinische, technische und wirtschaftliche Aspekte integrativ zu analysieren und kundengerecht zu kommunizieren,

Eine hohe Eigenmotivation und Beharrlichkeit bei der Verfolgung Ihrer Aufgaben zeichnen Sie zusätzlich aus,

Ein sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen sowie die Bereitschaft zur Einarbeitung in unsere unternehmenseigenen Softwaresysteme ist für Sie selbstverständlich

Sie wohnen im Vertriebsgebiet und haben die Bereitschaft zu einer intensiven Reisetätigkeit.

Unser Angebot

Die biodentis GmbH bietet dem geeigneten Kandidaten ein hohes Maß an Freiraum, eigene Stärken von Beginn an in ein leistungsorientiertes Team einzubringen. Gemeinsam können Sie mit uns von den Wachstumschancen im Markt für Vollkeramik und dentaler CAD/CAM-Technologie profitieren. Wir bieten Ihnen einen attraktiven Arbeitsplatz in einem innovativen Dentalunternehmen und die Möglichkeit zur flexiblen Arbeitseinteilung sowie einen neutralen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.

Bewerbung

Bitte richten Sie Ihre schriftliche Bewerbung mit Referenzen und Angaben zu ihrem derzeitigen Jahresbruttogehalt sowie Ihrer zeitlichen Verfügbarkeit **ausschließlich** per Email an folgende Adresse:

j.junker@absolute-ceramics.com

biodentis GmbH
Joachim Junker

Direktor Vertrieb und Marketing

Weißenfels Str. 84, 04229 Leipzig

Wir sichern Ihnen bei der Behandlung Ihrer Unterlagen absolute Vertraulichkeit zu.

absolute Ceramics ist eine Marke der biodentis GmbH