

Die Marke absolute Ceramics bietet ein durchdachtes und erprobtes System rund um die Versorgung von Patienten mit keramischen Restaurationen.

Unser Angebot umfasst nach hohem technologischen Standard hergestellte CAD/CAM-Restaurationen, die durch Produkte und Serviceleistungen rund um den Einsatz von Keramik komplettiert werden. Der absolute Ceramics matchpoint ist das Scan- und Designsystem für das Angebot von Voll- und Metallkeramik in Praxis und Labor. absolute Ceramics führt Zahnärzte und Zahntechniker zum wirtschaftlichen Erfolg.

Für das weitere Unternehmenswachstum suchen wir eine kommunikationsfreudige und selbständig arbeitende Persönlichkeit als

## **Praxisberater Dental für den Bereich Zahnarztpraxen (m/w) Einsatzgebiete Franken und Niederbayern (PLZ 90 - 96)**

Sie sind einsatzfreudig, verlässlich und verfügen über eine verbindliche, klare und kompetente Art im Umgang mit Kunden und Kollegen.

### **Ihre Aufgaben**

- Als Praxisberater agieren Sie als kompetenter Ansprechpartner für den Zahnarzt und Zahntechniker in medizinischen, technischen und wirtschaftlichen Fragen und unterstützen ihn aktiv bei der Optimierung seines Praxis- bzw. Laborerfolgs
- Sie arbeiten professionell in den gegebenen Verkaufskanälen, bestehend aus dem Direktvertrieb sowie dem Handel- und Depotvertrieb
- Nach einer intensiven Einarbeitungsphase verantworten Sie den Ausbau unserer Marktposition in Ihrem Verkaufsgebiet
- Sie organisieren und betreuen Workshops im Praxisumfeld, dabei unterstützt Sie unser unternehmenseigenes Schulungszentrum
- Sie führen Produktpräsentationen in der Zahnarztpraxis durch und begeistern dabei Zahnärzte und Helferinnen
- Sie profitieren von einem professionellen Kundenservicecenter und können die vorgegebenen Termine weiter zum Erfolg führen

### **Ihr Profil**

- Eine erfolgreich abgeschlossene zahntechnische oder kaufmännische Berufsausbildung oder ein FH-Studium (BWL)
- konkrete Vertriebserfahrung mit nachweisbaren Erfolgen im Verkauf von beratungsintensiven Medizinprodukten
- Die Fähigkeit zahnmedizinische, technische und wirtschaftliche Aspekte integrativ zu analysieren und kundengerecht zu kommunizieren
- Eine hohe Eigenmotivation und Beharrlichkeit bei der Verfolgung Ihrer Aufgaben zeichnen Sie aus
- Ein sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen sowie die Bereitschaft zur Einarbeitung in unsere unternehmenseigenen Softwaresysteme ist für Sie selbstverständlich
- Die Bereitschaft zu einer intensiven Reisetätigkeit und ein gültiger Führerschein sind vorhanden

### **Unser Angebot**

Die biodentis GmbH bietet dem geeigneten Kandidaten ein hohes Maß an Freiraum, eigene Stärken von Beginn an in ein leistungsorientiertes Team einzubringen. Gemeinsam können Sie mit uns von den Wachstumschancen im Markt für Keramik profitieren. Wir bieten Ihnen einen attraktiven Arbeitsplatz in einem modernen Dentalunternehmen und die Möglichkeit zur flexiblen Arbeitseinteilung sowie einen neutralen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.

### **Bewerbung**

Bitte richten Sie Ihre schriftliche Bewerbung mit Referenzen und Angaben zu ihrem derzeitigen Jahresbruttogehalt sowie Ihrer zeitlichen Verfügbarkeit ausschließlich per Email an folgende Adresse: Bartholomäus Mlynek, Leiter Vertriebsaußendienst, b.mlynek(at)absolute-ceramics.com

biodentis GmbH, Weißenfelser Straße 84, 04229 Leipzig

Wir sichern Ihnen bei der Behandlung Ihrer Unterlagen absolute Vertraulichkeit zu.